

Jong bloed drijft Martinussen Motorsport

DANKZIJ CORONA

Het pand in Kerkrade roept herkenning op: Manuel Pelzer Sportwagenspecialist. Toch hebben we een afspraak met Martinussen Motorsport, het jonge bedrijf van een 25-jarige ondernemer die claimt dat er drie decennia ervaring in huis is. Hoe zit het met deze ogenschijnlijke tegenstrijdigheid en met de onderlinge verhoudingen? Om het nog wat cryptischer te maken: corona en het Limburgse geluksgetal 33 spelen een hoofdrol.

Tekst & fotografie: Aart van der Haagen

MANUEL PELZER PORSCHE RACING





Meteen waren daar die flashbacks naar mijn Need for Speed-avonturen.

FLASHBACKS

Een bijzondere constructie, die een al even opmerkelijke achtergrond heeft. Martinussen neemt ons even mee terug naar zijn jeugd. "Kijk, hier zie je me tijdens mijn eerste communie zitten in een Porsche-trapwagen. De autogekke was er bij mij van kleins af aan al, het enthousiasme voor dit merk kwam toen ik als jongetje van drie met Kerst de game 'Need for Speed: Porsche 2000' kreeg. De 944, de diverse 911's, de GT3's, de GT2's, binnen de kortste keren stonden ze in mijn geheugen gegrift en herkende ik ze direct

Wanneer je Manuel Pelzer een beetje kent, hoor je direct dat Ken Martinussen van dezelfde bloedgroep is en dezelfde taal spreekt. Geen praatjes, geen pretenties, wel kennis van zaken en een gastvrije manier van klanten onthalen. "Temand met een 924 gun ik net zo veel als iemand met een 991 GT3 RS," stelt de jonge, sympathieke ondernemer. Daarmee schetst hij meteen het spectrum van Porsches die zich mogen laten 'behandelen' in de werkplaats: letterlijk alle typen, precies zoals bij voorganger Pelzer. Voorganger? Ja en nee. We treffen de ervaren Porsche-rot aan dezelfde koffietafel, waar snel duidelijk wordt wat Martinussen Motorsport uitvoert in de vertrouwde hal in Kerkrade, met alle *equipment* die erbij hoort. "Sinds 1 november 2021 verhuur ik dit alles aan Ken. Hij schakelt mij bovendien fulltime in als technicus voor reparatie- en revisiewerkzaamheden. In feite mag je stellen dat hij mijn bedrijf heeft overgenomen, al blijft Manuel Pelzer Sportwagenspecialist op de achtergrond wel bestaan. Naast het sleutelen wil ik wat meer tijd gaan vrijmaken voor de handel en stiekem denk ik ook weer aan raceactiviteiten."





als ik ze ergens op de openbare weg zag. Op mijn 15e begon ik aan de opleiding mbo autotechniek, met een stage bij een Toyota-dealer. Een mooi vak, maar al dat saaie spul in de werkplaats trok me niet zo. Toen ik na een jaar een aanbod kreeg om in de leer te gaan bij Manuel Pelzer, een gerenommeerde sportwagenspecialist, hoefde ik niet lang te twijfelen. Meteen waren daar die flashbacks naar mijn Need for Speed-avonturen. Uiteindelijk heb ik hier vijf jaar lang gezeten.”

32 STAGIAIRS

Nogal ongebruikelijk, een stage van een dergelijke omvang. “Ik wilde Ken niet kwijt,” blikt Pelzer terug op die periode.

“Je moet je voorstellen dat ik voor hem al 32 stagiairs had gehad, bij wie het allemaal - zonder uitzondering - moeite kostte om ze goed op te leiden. Dan zeg ik het nog aardig. Daar was ik wel een keer klaar mee, dus zei ik tegen de begeleider op school: ‘Stuur me nu een goede of anders helemaal niemand meer.’ Hij antwoordde dat hij nog één kandidaat wist.” Nummer 33 bleek het geluksgetal, heel toepasselijk in Limburg. “Bij Ken zag ik al gauw de juiste vaardigheden. Hij had het sleutelen geleerd aan zijn schakelbrommer en maakte zich het vak snel eigen. Het leerlingstelsel stond helemaal niet toe dat ik hem zo lang hield, maar we kregen het toch voor elkaar dat het mbo-college voor

hem een uitzondering maakte.” Martinussen: “Zelfs toen ik met een hbo-opleiding engineering startte bleef ik hier op zaterdag en in de overige vrije uren terugkomen. Na dat eerste jaar brak corona uit en moest ik de lessen vanuit huis gaan volgen. De hele dag achter een bureau zitten, dat was niks voor mij.”

KEERPUNT

Ken Martinussen kon het nog niet direct vermoeden, maar covid-19 bracht een keerpunt in zijn carrière. “Ik besloot te stoppen met mijn opleiding en te solliciteren bij Porsche Centrum Maastricht, waar ik onmiddellijk werd aangenomen. Na twee, drie maanden begon Manuel al aan mij te trekken of ik bij hem aan de slag wilde. Ik vond zelf echter dat ik er beter aan deed om eerst mijn jaarcontract uit te dienen.” De maanden die volgden verschaften Pelzer een belangrijk inzicht: niet zijn voormalige pupil ▶



in loondienst nemen, maar hem in het zadel helpen als ondernemer. "Personeel betekent risico, dat wist ik uit ervaring. Ik had bovendien de wens om het wat rustiger aan te gaan doen en niet meer de kar te blijven trekken. In Ken zag ik echt iets. Niet alleen technische vaardigheden, maar ook andere capaciteiten, zoals een gestructureerde manier van werken en een uitstekende omgang met mensen. Tijdens zijn stageperiode bij mij liepen de klanten weg met hem. Het voelde alsof ik alle puzzelstukjes compleet had en ze alleen nog in elkaar hoefde te leggen."

EERSTE PERSONEELSLID

Met een vaste klantenkring van circa 500 Porsche-eigenaren en andere sportwagenrijders, de faciliteiten in Kerkrade en de rugdekking van Manuel Pelzer als techneut met dertig jaar ervaring kwam Ken Martinussen feitelijk in een gespreid bedje terecht. Hij realiseert zich dat terdege, maar ziet er allerm minst aanleiding in om op zijn lauweren te gaan rusten. Sterker nog, hij wist een zodanige zwengel aan het bedrijf te geven dat hij na iets meer dan een halfjaar het eerste personeelslid kon aannemen, een bekende voor beiden.

"Jim Corbet liep drie jaar lang samen met mij stage bij Manuel. Hij kwam binnen zonder enige technische achtergrond, maar interesseerde zich erg voor het vak en bleek bereid om flink te leren. Hij groeide met sprongen. Aanvankelijk was hij hier op snuffelstage. Auto's poetsen, de helpende hand toesteken, maar nog niet echt sleutelen. Hij vond het zo gaaf dat hij aan de monteursopleiding begon en als je kijkt waar hij nu staat, dan zie je echt een megaverschil met toen."

RACERIJ

Zelf tilde Martinussen zijn capaciteiten ook naar een hoger niveau door zich, aangedragen door Pelzer, te bekwamen als monteur in de racerij. "We verhuuren onszelf aan teams in de Porsche Carrera Cup Benelux, de 24H Series van Creventic en de Belcar Endurance Series. Het verschaft mij nieuwe technische inzichten. Bij racewagens is alles extreem doordacht en van een ultrahoge kwaliteit. Ik zie soms mogelijkheden om die technologie bij straatauto's toe te passen, bijvoorbeeld stalen - in plaats van plastic - leidingen met stevige knelkoppelingen." De naam Martinussen Motorsport, die een volstrekt



toevallige link heeft met het Italiaanse meervoud Martini, suggereert dat racerij een kernactiviteit vormt. Dat vormt volgens de begaafde technicus en ondernemer echter toekomstmuziek. "Eerst de focus leggen op het opbouwen van mijn bedrijf, al profiteer ik natuurlijk geweldig van alle voorzieningen hier, de klantenkring, de ervaring en de goede naam van Manuel."

GEEN ONNODIGE DRUK

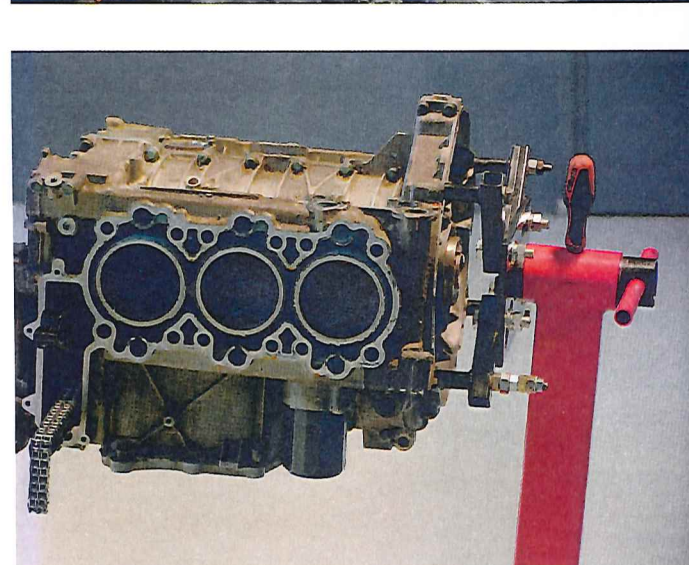
Het feit dat hij na zeven maanden de eerste medewerker in dienst kon nemen impliceert dat de jonge Porsche-specialist midden in de hectiek zit. Zelf ziet hij dat anders, gebaseerd op een wijze les van Pelzer. Die zegt: "Wie vertelt dat hij het druk heeft, zegt eigenlijk dat hij de hoeveelheid

werk niet aankan. Dat zul je ons dus nooit horen roepen." Martinussen: "Wanneer je alles gestructureerd aanpakt, hoef je geen onnodige druk te voelen. Een kwestie van het werk zorgvuldig plannen, onderdelen tijdig bestellen en duidelijke afspraken met de klanten maken over het brengen en halen van hun auto's. Alles draait om goede communicatie, vandaar ook dat ik veel overleg met Manuel en Jim." Pelzer knikt

bevestigend. "Je kunt deel uitmaken van een team, maar als je nooit je mond opendoet, hoor je er in feite niet bij. Dan blijf je een eenling en dat komt de werkstructuur niet ten goede." Communicatie zit wat deze mannen betreft ook in de omgang met klanten, met een warme en hartelijke benadering. Martinussen: "Van Manuel heb ik geleerd om ze met open armen te ontvangen, ongeacht het type auto dat ze ►



Je kunt deel uitmaken van een team, maar als je nooit je mond opendoet, hoor je er in feite niet bij.





meebrengen." Pelzer: "Laatst kocht ik bij een bedrijf in het midden van het land een exclusieve sportwagen. Er kon nog geen kopje koffie vanaf. Dat begrijp je toch niet?"

NIEUWE NORM STELLEN

In de racerij leerde Ken Martinussen dat er heel veel te winnen valt op het gebied van uitlijnen en uitwegen, ook bij Porsches voor straatgebruik. "Reden voor ons om dit binnenkort zelf te gaan doen. Tot op heden besteden we het uit, maar dat levert telkens teleurstellingen op. Vele bedrijven die zeggen het

te kunnen krijgen het niet goed voor elkaar, zelfs niet volgens de fabrieksinstellingen. Daarnaast rijden er natuurlijk veel Porsches rond met een verlaagd onderstel, speciale schokdempers en andere wielen dan standaard. Dan red je het niet met de waarden uit het boek." Hier komt de engineering-kennis van de jonge ondernemer goed van pas, want samen met een opleidingsgenoot ontwikkelt hij zelf een set van vier uitlijn- en uitweegschalen voor toepassing in combinatie met een ruimtebesparende tweekolomsbrug. "We ontwerpen ze in een 3D-cadprogramma en laten ze



Jôh, met de huidige brandstofprijzen is dat niet meer te doen. De turbomotor verbruikt 2:1. In één rondje Spa-Francorchamps jagen we er veertien liter benzine doorheen.

zeer binnenkort door een gespecialiseerd bedrijf vervaardigen. Deze zomer wil ik de apparatuur in gebruik nemen en hier in het zuiden des lands een nieuwe norm stellen op het gebied van uitlijnen en uitwegen.”

2:1

Aan ambitie geen gebrek bij de man achter Martinussen Motorsport. Je kunt er vergif op innemen dat het tweede deel van de bedrijfsnaam op termijn meer betekenis gaat krijgen, alleen al vanuit zijn interesse in de racerij, waarmee hij door Pelzer is besmet. Die lacht: “Houd ons maar in de gaten. We willen in de komende tijd een RSR volgens 1976-specificaties gaan klaarstomen.

Daar offeren we onze 935-replica voor op.” Huh? Waarom? “Jôh, met de huidige brandstofprijzen is dat niet meer te doen. De turbomotor verbruikt 2:1. In één rondje Spa-Francorchamps jagen we er veertien liter benzine doorheen. Racen blijft mijn passie en Ken begint de smaak ook al aardig te pakken te krijgen, ook al beschikt hij zelf nog niet over een licentie. Met de RSR willen we ons gezicht laten zien.” Dat heeft een vertrouwde kant en een nieuwe kant, die al aardig beginnen samen te smelten. Corona brengt toch best mooie dingen voort. ◀

Meer informatie: www.mmsport.nl